Подписано простой электронной подписью

ФИО: Двоеглазов С.И. Должность: Директор

Дата и время подписания: 30.09.2025 10:25:28 Ключ: f6a4f47f-5297-4d85-a48c-0d1e62ac0829 Документ: 1f67cc34-b04a-4deb-880d-8941e9edf5ae

Имитовставка: 6531028е



#### МИНОБРНАУКИ РОССИИ

#### Старооскольский геологоразведочный институт

(филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования

# «Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе» (СГИ МГРИ)

УТВЕРЖДАЮ		СОГЛАСОВАНО		
Директор СГИ	МГРИ	Заместитель директор	а по СПО	
	С. И. Двоеглазов	E. A. N	Лищенко	
« »	2025 г.	« »	2025 г.	

### РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

ОП.06 ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ, МЕНЕДЖМЕНТА И МАРКЕТИНГА

Рабочая программа учебной дисциплины разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта (далее –  $\Phi \Gamma O C$ ) по специальности среднего профессионального образования (далее - СПО) 21.02.20 Прикладная геодезия (утвержденного Приказом Минпросвещения России от 26.07.2022 г. № 617)

### Организация-разработчик:

Старооскольский геологоразведочный институт (филиал) федерального государственного образовательного учреждения высшего образования государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе» (СГИ МГРИ)

### Разработчик:

Власова Валентина Васильевна, преподаватель СГИ МГРИ

РАССМОТРЕНА И ОДОБРЕНА
на заседании преподавателей по образовательной программе 21.02.20 Прикладная
геодезия
Протокол № от «» 2025 г.
Руководитель ОП: Р. П. Менжунова
РЕКОМЕНДОВАНА
учебно-методическим отделом СГИ МГРИ
« » 2025 г.

### СОДЕРЖАНИЕ

	стр
1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	4
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	8
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	16
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	18

### 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОП.06 ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ, МЕНЕДЖМЕНТА И МАРКЕТИНГА

### 1.1. Область применения рабочей программы

Рабочая программа учебной дисциплины является обязательной частью образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности СПО **21.02.20 Прикладная геодезия.** 

### 1.2. Место учебной дисциплины в структуре образовательной программы

Учебная дисциплина «Основы экономики, менеджмента и маркетинга» является частью общепрофессионального цикла образовательной программы.

Особое значение дисциплина имеет при формировании и развитии ОК 01, ОК 02, ОК 03, ОК 04, ОК 05, ОК 06, ОК 07, ОК 09.

### 1.3. Цели и планируемые результаты освоения учебной дисциплины:

Учебная дисциплина «Основы экономики, менеджмента и маркетинга» обеспечивает формирование элементов профессиональных и общих компетенций по видам деятельности ФГОС СПО.

В результате освоения дисциплины обучающийся осваивает элементы общих компетенций (ОК):

- ОК 01. Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам.
- ОК 02. Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации, и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности.
- ОК 03. Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по правовой и финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях.
- ОК 04. Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде.
- ОК 05. Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста.
- ОК 06. Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных российских духовно-нравственных ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения.
- ОК 07. Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях.

ОК 09. Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранных языках.

Перечень **профессиональных компетенций (ПК)**, элементы которых формируются в рамках дисциплины:

- ПК 1.1. Проектировать геодезические сети.
- ПК 1.2, Проводить исследования, поверки и юстировку геодезических приборов и систем.
- ПК 1.3. Выполнять работы по полевому обследованию пунктов геодезических сетей.
- ПК 1.4. Использовать современные технологии определения местоположения пунктов геодезических сетей на основе спутниковой навигации, а также методы электронных измерений элементов геодезических сетей.
- ПК 1.5. Создавать опорные геодезические сети с помощью оптических, электронных и спутниковых геодезических приборов.
- ПК 1.6. Проводить специальные геодезические измерения при эксплуатации поверхности и недр Земли.
- ПК 1.7. Выполнять первичную математическую обработку результатов полевых геодезических измерений с использованием современных компьютерных программ, анализировать и устранять причины возникновения брака и грубых ошибок измерений.
- ПК 1.8. Осуществлять самостоятельный контроль результатов полевых и камеральных геодезических работ в соответствии с требованиями действующих нормативных документов.
- ПК 2.1. Создавать планово-высотное съемочное обоснование с помощью оптических, электронных и спутниковых геодезических приборов.
- ПК 2.2. Использовать современные технологии получения полевой топографо-геодезической информации для картографирования территории страны и обновления существующего картографического фонда, включая геоинформационные и аэрокосмические технологии.
- ПК 2.3. Выполнять полевые и камеральные работы по топографическим съемкам местности, обновлению и созданию оригиналов топографических планов и карт в графическом и цифровом виде.
- ПК 2.4. Использовать компьютерные и спутниковые технологии для автоматизации полевых измерений и создания оригиналов топографических планов, осваивать инновационные методы топографических работ.
- ПК 2.5. Собирать, систематизировать и анализировать топографогеодезическую информацию для разработки проектов съемочных работ.
- ПК 2.6. Соблюдать требования технических регламентов и инструкций по выполнению топографических съемок и камеральному оформлению оригиналов топографических планов.
- ПК 3.1. Разрабатывать мероприятия и организовывать работы по созданию геодезических, нивелирных сетей и сетей специального назначения, топографическим съемкам, при обработке аэрокосмической

информации, геодезическому сопровождению строительства и эксплуатации зданий, и инженерных сооружений.

- ПК 3.2. Принимать решения по комплектованию бригад исполнителей и организации работы бригады.
- ПК 3.3. Реализовывать мероприятия по повышению эффективности работ, направленных на снижение трудоемкости и повышение производительности труда.
- ПК 4.1. Выполнять проектирование и производство геодезических изысканий объектов строительства.
- ПК 4.2. Выполнять подготовку геодезической подосновы для проектирования и разработки генеральных планов объектов строительства.
- ПК 4.3. Проводить крупномасштабные топографические съемки для создания изыскательских планов, в том числе съемку подземных коммуникаций.
- ПК 4.4. Выполнять геодезические изыскательские работы, полевое и камеральное трассирование линейных сооружений, вертикальную планировку.
- ПК 4.5. Участвовать в разработке и осуществлении проектов производства геодезических работ в строительстве.
- ПК 4.6. Выполнять полевые геодезические работы на строительной площадке: вынос в натуру проектов зданий, инженерных сооружений, проведение обмерных работ и исполнительных съемок, составление исполнительной документации.
- ПК 4.7. Выполнять полевой контроль сохранения проектной геометрии в процессе ведения строительно-монтажных работ.
- ПК 4.8. Использовать специальные геодезические приборы и инструменты, включая современные электронные тахеометры и приборы спутниковой навигации, предназначенные для решения задач прикладной геодезии, выполнять их исследование, поверки и юстировку.
- ПК 4.9. Выполнять специализированные геодезические работы при эксплуатации инженерных объектов, в том числе наблюдения за деформациями зданий и инженерных сооружений и опасными геодинамическими процессами.

В рамках программы учебной дисциплины обучающимися осваиваются следующие умения и знания.

оподугощие ун	Territor in Structural.	
Код	Умения	Знания
ПК, ОК		
ОК 01- ОК 07,	- понимать суть планирования	- особенности и перспективы
ОК 09,	производства и проектирования	развития отрасли;
ПК 1.1-ПК 1.8,	видов работ;	- основные оборотные средства
ПК 2.1- ПК 2.6,	- применять правила разработки	организации, трудовые ресурсы,
ПК 3.1-ПК 3.3,	бизнес-плана с выделением	нормирование оплаты труда;
ПК 4.1- ПК 4.9	инвестиционной	- основные экономические
	привлекательности коммерческих	механизмы функционирования
	идей в рамках профессиональной	предприятия: планирование и

деятельности;

- определять стоимость продукции;
- рассчитывать основные техникоэкономические показатели деятельности организации;
- выполнять анализ хозяйственной деятельности организации;
- намечать мероприятия и предложения по повышению экономической эффективности производства;
- разбираться в основных инструментах бережливого производства;
- ориентироваться в организационных структурах управления различного типа;
- принимать эффективные решения, используя систему методов управления;
- разрабатывать мотивационную политику организации;
- применять в профессиональной деятельности приемы делового и управленческого общения;
- определять количественные показатели рынка;
- определять наиболее привлекательные сегменты рынка;
- планирование комплекса маркетинговых мероприятий.

проектирование работ, издержки производства, себестоимость продукции, ценообразование;

- основные техникоэкономические показатели деятельности организации;
- пути повышения экономической эффективности производства;
- основы бережливого производства;
- сущность и характерные черты современного менеджмента, историю его развития;
- особенности менеджмента в области профессиональной деятельности;
- функции менеджмента в рыночной экономике: планирование, организацию, мотивацию и контроль деятельности экономического субъекта;
- понятие организации, внешняя и внутренняя среда организации, принципы построения организационной структуры управления организации;
- процесс принятия и реализации управленческих решений;
- стили управления, коммуникации, деловое общение;
- маркетинговую деятельность организации;
- классификацию геодезической продукции как товара;
- комплекс маркетинговых мероприятий с учётом специфики картографо-геодезической отрасли.

# 2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ 2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов
Объем образовательной программы учебной дисциплины	60
Обязательная аудиторная учебная нагрузка (всего)	60
в т. ч. в форме практической подготовки	34
в том числе,	-
теоретическое обучение	26
практические занятия	34
Промежуточная аттестация в форме дифференцированного зачет	га

## 2.2. Тематический план и содержание учебной дисциплины ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ, МЕНЕДЖМЕНТА И МАРКЕТИНГА

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала и формы организации деятельности обучающихся	Объем, акад. час. / в том числе в форме практической подготовки, акад. час.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
1	2	3	4
Раздел 1	Основы экономики	24/16	ОК 01- ОК 07,
Тема 1.1	Содержание учебного материала	4/2	ОК 09,
Особенности и перспективы развития отрасли	<ol> <li>Структура национальной экономики: сферы, секторы, комплексы, отрасли.</li> <li>Отраслевой рынок труда.</li> <li>Сущность организации как основного звена экономики отраслей.</li> <li>Организационно-правовые формы организаций. Структура геодезических предприятий по организационно-правовым формам, по формам собственности.</li> </ol>	2/-	ПК 1.1-ПК 1.8, ПК 2.1- ПК 2.6, ПК 3.1-ПК 3.3, ПК 4.1- ПК 4.9
	<b>Практические и лабораторные занятия</b> Практическое занятие № 1. Определение организационно — правовых форм организаций.	2/2	
Тема 1.2	Содержание учебного материала	6/4	ОК 01- ОК 07,
Экономические ресурсы организаций	1. Состав материальных, трудовых и финансовых ресурсов организации. 2. Основные и оборотные средства, трудовые ресурсы, нормирование оплаты труда	2/-	ОК 09, ПК 1.1-ПК 1.8, ПК 2.1- ПК 2.6,
_	Практические и лабораторные занятия Практическое занятие № 2. Определение показателей использования основных и оборотных средств организации. Расчет амортизации по основному фонду на геодезическом предприятии. Практическое занятие № 3. Определение заработной платы различных категорий работников. Расчет повременной и сдельной заработной платы. Начисление на заработную плату. Удержание из заработной платы.	4/4	ПК 3.1-ПК 3.3, ПК 4.1- ПК 4.9
Тема 1.3	Содержание учебного материала	8/6	ОК 01- ОК 07,
Экономический	1. Планирование топографо-геодезических работ. Составление государствен-	2/-	ОК 09,

MOVOHUDM	HILL ROUTHOUTON FORONIN H ROHOHIONHIN HIGHON HO DI HOUHOHIO TOHOTHOMA		ПК 1.1-ПК 1.8,
механизм функционирования	ных контрактов, годовых и календарных планов на выполнение топографогеодезических работ, составление годового отчета о выполнении		ПК 2.1-ПК 2.6,
организации	государственного контракта, планирование топографо-геодезических работ		ПК 3.1-ПК 3.3,
организации	для федеральных нужд в структурных подразделениях предприятия.		ПК 4.1- ПК 4.9
	2. Проектирование топографо-геодезических работ. Техническое проекти-		1110 4.1- 1110 4.7
	рование и его задачи. Разработка. Согласование и утверждение технических		
	проектов, основные разделы технического проекта, норматив накладных		
	расходов и расходов на ОРГЛИК, методы определения сметной стоимости по		
	нормативным справочникам (ССУН и СУР).		
	3. Бизнес-планирование. Бизнес-план предприятия его назначение, структура и		
	разделы. Оформление бизнес-плана. Определение инвестиционной		
	привлекательности коммерческих идей в рамках профессиональной		
	деятельности. Презентация бизнес-идеи, определение источников финансиро-		
	вания.		
	4. Способы экономии ресурсов, энергосберегающие технологии.		
	5. Издержки производства и себестоимость продукции.		
	Виды издержек производства, себестоимость, группировка расходов по		
	элементам затрат, прямые и косвенные расходы. Факторы снижения		
	себестоимости.		
	6. Механизмы ценообразования. Ценообразование в топографо-геодезическом		
	производстве. Виды цен: государственные и договорные, оптовые и		
	розничные, проектно-сметный метод планирования и определения стоимости		
	работ, сметная стоимость работ.		
	Практические и лабораторные занятия	6/6	
	Практическое занятие № 4. Рассчитать издержки производства и найти точку		
	безубыточности продаж. Рассчитать выручку от реализации продукции,		
	общую прибыль (убыток), прибыль, (убыток) на единицу продукции,		
	рассчитать рентабельность производства.		
	Практическое занятие № 5. Расчет норм времени и выработки на процессы		
	работ, с применением нормативных сборников (СУСН и СУР).		
	Практическое занятие № 6. Расчет сметной стоимости топографо-		
	геодезических работ, с применением нормативных сборников (СУСН и СУР).		0.44.04.044.67
Тема 1.4	Содержание учебного материала	6/4	OK 01- OK 07,
Финансовые	1. Учёт, отчётность и аналитическая деятельность в организации.	2/-	ОК 09,

результаты и	2. Основные технико-экономические показатели деятельности организации.		ПК 1.1-ПК 1.8,
эффективность	Пути повышения экономической эффективности производства.		ПК 2.1-ПК 2.6,
хозяйственной	3. Основы бережливого производства.		ПК 3.1-ПК 3.3,
деятельности	Практические и лабораторные занятия	4/4	ПК 4.1- ПК 4.9
организации	Практические и лаобраторные занятия  Практическое занятие № 7. Расчет основных технико-экономических	4/4	1110 4.1- 1110 4.9
организации	показателей деятельности организации.		
	Практическое занятие № 8. Выполнение анализа хозяйственной деятельности		
	организации. Мероприятия и предложения по повышению экономической		
	эффективности производства.		
Раздел 2	Основы менеджмента	20/10	OK 01- OK 07,
Таздел 2 Тема 2.1		4/2	OK 01- OK 07,
	Содержание учебного материала	2/-	ПК 1.1-ПК 1.8,
Определение и	1. Определение «менеджер», «менеджмент». Сущность и характерные черты	2/-	ПК 2.1-ПК 2.6,
сущность	современного менеджмента, его содержание и место в системе социально-		ПК 2.1- ПК 2.0,
менеджмента.	экономических категорий. Подходы к определению понятия «менеджмент».		ПК 3.1-ПК 3.3,
Характерные черты	Менеджмент как процесс, как вид деятельности. Менеджмент как аппарат		11IX 4.1-11IX 4.9
современного	управления и категория людей. Менеджмент как наука и искусство. Основные		
менеджмента	этапы в развитии теории и практики менеджмента.		
	2. Менеджер и его место в системе управления предприятием. Особенности		
	менеджмента в области профессиональной деятельности. Требования к		
	профессиональной компетенции менеджеров. Качества менеджеров.		
	Разделение труда менеджеров по уровням и сферам деятельности. Профессионально – квалификационное разделение труда.		
	1 1 1		
	3. Функции менеджмента: планирование, организовывание, мотивация, контроль, координация. Взаимодействие между функциями управления.		
		2/2	
	Практические и лабораторные занятия Практическое занятие № 9. Диагностика управленческих способностей.	212	
Тема 2.2	Трактическое занятие № 9. диагностика управленческих спосооностей.  Содержание учебного материала	4/2	ОК 01- ОК 07,
Внешняя и	1. Организация как система. Внутренняя среда организации с точки зрения	2/-	OK 01- OK 07,
внутренняя среда	экономики, с точки зрения менеджмента. Внешняя среда организации.	<u> </u>	ПК 1.1-ПК 1.8,
организации.	Факторы прямого и косвенного воздействия внешней среды. Характерные		ПК 2.1-ПК 1.6,
Определение	черты внешней среды.		ПК 2.1- ПК 2.0,
понятия и	2. Структура организации, принципы построения организационной структуры		ПК 3.1-ПК 3.3,
принципы	управления. Элементы структуры управления. Горизонтальные и		1110 7.1-1110 7.9
•			
построения	вертикальные связи. Линейные и функциональные связи. Типы		

организационной	организационных структур. Различия между бюрократическим и		
структуры	органическим типом управления.		
управления	Практические и лабораторные занятия	2/2	
	Практическое занятие № 10. Организационная структура управления		
	геодезического предприятия.		
Тема 2.3	Содержание учебного материала	4/2	ОК 01- ОК 07,
Цели организации,	1. Миссия организации. Критерии классификации целей. Дерево целей	2/-	ОК 09,
их классификация.	организации. Управление по целям.		ПК 1.1-ПК 1.8,
Процесс и методы	2. Классификация управленческих решений. Этапы процесса принятия		ПК 2.1- ПК 2.6,
принятия	решений. Выявление проблемы, факторов и условий. Разработка решений для		ПК 3.1-ПК 3.3,
управленческих	выработки курса действий. Оценка и принятие решений. Индивидуальные и		ПК 4.1- ПК 4.9
решений	групповые решения: их достоинства и недостатки. Организация выполнения		
	принятого решения.		
	3. Информационное обеспечение управления. Управление информационными		
	ресурсами предприятия. Оценка информационных потребностей. Изучение		
	документооборота организации. Создание системы управления		
	информационными данными организации.		
	Практические и лабораторные занятия	2/2	
	Практическое занятие № 11. Информация о новинках в развитии отрасли.		
	Разработка стратегии предприятия.		
Тема 2.4	Содержание учебного материала	6/4	OK 01- OK 07,
Концепция	1. Методы управления персоналом. Три группы методов организации труда:	2/-	ОК 09,
управления	экономические, организационно – распорядительные, социально –		ПК 1.1-ПК 1.8,
персоналом в	психологические. Иерархия потребностей людей по А. Маслоу. Основные		ПК 2.1- ПК 2.6,
организации	подходы к управлению персоналом в американских и японских компаниях.		ПК 3.1-ПК 3.3,
	2. Понятие мотивации труда. Классификация потребностей людей с точки		ПК 4.1- ПК 4.9
	зрения мотивирования. Теории мотивации.		
	3. Управление деловой карьерой Карьера. Виды карьеры. Профессиональная		
	карьера. Внутрифирменная карьера. Планирование карьеры. Правила		
	управления своей карьерой.		
	Практические и лабораторные занятия	2/2	
	Практическое занятие № 12. Определение эффективности системы мотивации		
	труда в современной организации. Анализ эффективности использования		
	персонала предприятия.		

Тема 2.5	Содержание учебного материала	4/2	OK 01- OK 07,
Деловое общение	1. Стили управления, коммуникации, принципы делового общения.	2/-	OK 09,
	Директивный стиль управления. Демократический стиль управления. Базовые		ПК 1.1-ПК 1.8,
	принципы теории «Х» и теории «У», решётка менеджмента.		ПК 2.1- ПК 2.6,
	2. Деловое общение. Значение делового общения. Формы общения.		ПК 3.1-ПК 3.3,
	Организация общения. Процесс непосредственного общения. Организация		ПК 4.1- ПК 4.9
	проведения деловых совещаний.		
	Практические и лабораторные занятия	2/2	
	Практическое занятие № 13. Применение в профессиональной деятельности		
	приемов делового и управленческого общения.		
Раздел 3 Основы мар	кетинга	16/8	ОК 01- ОК 07,
Тема 3.1	Содержание учебного материала	4/2	ОК 09,
Определение и	1. История развития маркетинга в России и за рубежом. Определение	2/-	ПК 1.1-ПК 1.8,
содержание	маркетинга. Нужды, потребности, товар, обмен, рынок. Концепции:		ПК 2.1- ПК 2.6,
маркетинга	совершенствования производства; совершенствования товара;		ПК 3.1-ПК 3.3,
	интенсификации коммерческих усилий; социально-этичного маркетинга. Цели		ПК 4.1- ПК 4.9
	маркетинга.		
	2. Система маркетинговой информации на геодезическом предприятии.		
	Составляющие элементы системы маркетинговой информации: система		
	внутренней отчетности предприятий, система сбора внешней текущей		
	информации. Источники внешней деловой информации Основные поставщики		
	информации: российские и зарубежные. Цели и объекты маркетинговых		
	исследований. Методы маркетинговых исследований.		
	Практические и лабораторные занятия	2/2	
	Практическое занятие № 14. Информационное обеспечение маркетинговой		
	деятельности.		
Тема 3.2	Содержание учебного материала	4/2	OK 01- OK 07,
Классификация	1. Товар. Товарная единица. Три уровня товарной единицы: товар по замыслу;	2/-	OK 09,
товаров.	товар в реальном исполнении; товар с подкреплением. Классификация		ПК 1.1-ПК 1.8,
Жизненный цикл	товаров. Классификация товаров потребительского рынка. Классификация		ПК 2.1- ПК 2.6,
товаров	товаров промышленного назначения. Марочный товар.		ПК 3.1-ПК 3.3,
	Процесс разработки новых товаров. Этапы жизненного цикла товара.		ПК 4.1- ПК 4.9
	2. Геодезическая продукция как товар. Группы товаров, реализуемых		
	организациями картографо-геодезической отрасли. Нормативные требования к		

	геодезической продукции федерального назначения. Нормативные требования		
	к геодезической продукции специального назначения. Особенности		
	геодезической продукции как товара. Новый товар: навигационные карты, их		
	назначение, содержание, периодичность обновления.		
	Практические и лабораторные занятия	2/2	
	Практическое занятие № 15. Навигационные карты – новый товар картографо-		
	геодезической отрасли.		
Тема 3.3	Содержание учебного материала	8/4	OK 01- OK 07,
Классификация	1. Классификация рынков по конечным потребителям продукции; по подходу	4/-	ОК 09,
рынков	к ценообразованию; по территориальному охвату.		ПК 1.1-ПК 1.8,
	Потребительский рынок. Факторы, влияющие на покупателя на		ПК 2.1- ПК 2.6,
	потребительском рынке (культурные, социальные, личностные,		ПК 3.1-ПК 3.3,
	психологические). Рынок производителей. Факторы, влияющие на покупателя		ПК 4.1- ПК 4.9
	на рынке производителей Рынок промежуточных продавцов. Рынок		
	государственных учреждений. Международный рынок.		
	Количественные и качественные показатели рынка: емкость рынка, доля		
	рынка фирмы, конъюнктура рынка.		
	2. Характеристика рынка геодезической продукции Западной Сибири.		
	Структура потребителей геодезической продукции по отраслям хозяйства.		
	Динамика емкости рынка геодезических работ. Тип конкуренции.		
	Мероприятия по демонополизации рынка.		
	3. Отбор целевых рынков. Массовый, товарно-дифференцированный и		
	целевой маркетинг. Мероприятия целевого маркетинга: сегментирование		
	рынка, выбор целевого сегмента.		
	Виды маркетинга: недифференцированный, дифференцированный и		
	концентрированный. Позиционирование товара.		
	Практические и лабораторные занятия	4/4	
	Практическое занятие № 16. Количественные показатели рынка. Выбор		
	целевого сегмента рынка.		
	Практическое занятие № 17. Анализ маркетинговой активности предприятия.		
	Расчет показателей маркетинговой активности геодезического предприятия:		
	коэффициенты, характеризующие отношение потребителей к деятельности		
	предприятия; коэффициенты, характеризующие поведение предприятия в		
	рыночной среде. Обобщающий показатель маркетинговой активности.		

Промежуточная аттестация в форме дифференцированного зачета		
Всего:	60/34	

### 3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### 3.1. Требования к материально-техническому обеспечению

Реализация учебной дисциплины требует наличия учебного кабинета экономика организации, менеджмента и маркетинга.

Оборудование учебного кабинета: рабочее место преподавателя, комплект учебной мебели на 25 посадочных мест, классная доска, учебное методическое обеспечение.

Технические средства обучения: автоматизированное рабочее место с подключением к сети Интернет: компьютер в сборе, монитор, интерактивная доска, проектор.

Программное обеспечение: Win7Pro x64 SP1, Microsoft Office 2016, СПС «КонсультантПлюс», 1С: Предприятие 8.

# 3.2. Информационное обеспечение обучения Перечень учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

а) основная литература:

No	Источник
$\Pi/\Pi$	
1.	Астахова, Н. И. Менеджмент : учебник для среднего профессионального образования / Н. И. Астахова, Г. И. Москвитин ; под общей редакцией Н. И. Астаховой, Г. И. Москвитина Москва : Издательство Юрайт, 2025 422 с (Профессиональное образование) ISBN 978-5-534-15997-4 Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт] URL:
	https://www.urait.ru/bcode/560903 (дата обращения: 14.02.2025).
2.	Борисов, Е. Ф. Основы экономики : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Е. Ф. Борисов 7-е изд., перераб. и доп Москва : Издательство Юрайт, 2025 383 с (Профессиональное образование) ISBN 978-5-534-02043-4 Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт] URL: https://www.urait.ru/bcode/560667 (дата обращения: 14.02.2025).
3.	Реброва, Н. П. Основы маркетинга: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Н. П. Реброва Москва: Издательство Юрайт, 2025 277 с (Профессиональное образование) ISBN 978-5-534-03462-2 Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт] URL: https://www.urait.ru/bcode/560797 (дата обращения: 14.02.2025).
4.	Чалдаева, Л. А. Экономика предприятия: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Л. А. Чалдаева 5-е изд., перераб. и доп Москва: Издательство Юрайт, 2025 435 с (Профессиональное образование) ISBN 978-5-534-11534-5 Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт] URL: https://www.urait.ru/bcode/566485 (дата обращения: 14.02.2025).

б) дополнительная литература:

<i>/ / ·</i>	
No	Источник
$\Pi/\Pi$	
5.	Карпова, С. В. Основы маркетинга : учебник для среднего профессионального
	образования / С. В. Карпова; под общей редакцией С. В. Карповой Москва:

	Издательство Юрайт, 2025 383 с (Профессиональное образование) ISBN 978-
	5-534-16682-8 Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].
	- URL: https://www.urait.ru/bcode/560784 (дата обращения: 14.02.2025).
6.	Коршунов, В. В. Экономика организации : учебник и практикум для среднего
	профессионального образования / В. В. Коршунов 6-е изд., перераб. и доп
	Москва: Издательство Юрайт, 2025 363 с (Профессиональное образование)
	ISBN 978-5-534-16416-9 Текст : электронный // Образовательная платформа
	Юрайт [сайт] URL: https://www.urait.ru/bcode/560906 (дата обращения:
	14.02.2025).
7.	Менеджмент : учебник для среднего профессионального образования / Ю. В.
	Кузнецов [и др.]; под редакцией Ю. В. Кузнецова 2-е изд., перераб. и доп
	Москва: Издательство Юрайт, 2025 595 с (Профессиональное образование)
	ISBN 978-5-534-18120-3 Текст : электронный // Образовательная платформа
	Юрайт [сайт] URL: https://www.urait.ru/bcode/562748 (дата обращения:
	14.02.2025).
8.	Мокий, М. С. Экономика организации : учебник и практикум для среднего
	профессионального образования / М. С. Мокий, О. В. Азоева, В. С. Ивановский;
	под редакцией М. С. Мокия 4-е изд., перераб. и доп Москва : Издательство
	Юрайт, 2025 297 с (Профессиональное образование) ISBN 978-5-534-13970-
	9 Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт] URL:
	https://www.urait.ru/bcode/560678 (дата обращения: 14.02.2025).

в) периолические издания:

b) nep	лиодические издания.			
№	Источник			
п/п				
9.	Вопросы экономики : научно-практический журнал; всероссийское			
	экономическое издание / учредитель : ООО «Редакция журнала «Вопросы			
	экономики»; Институт экономики РАН Москва : 1926 Ежемес ISBN			
	печатной версии 0042-8736 Текст : электронный // ЭБС elibrary [сайт] URL :			
	https://elibrary.ru/contents.asp?id=47567499 (дата обращения : 06.02.2025).			
10.	Маркетинг и маркетинговые исследования: научный журнал /учредители: ООО			
	«Издательский дом Гребенников». – Москва: 1996 Выходит 4 раз в год. –			
	ISBN печатной версии 2074-5095 – Текст : электронный // ЭБС elibrary [сайт]			
	URL: https://elibrary.ru/contents.asp?id=45595945 (дата обращения: 14.02.2025).			
11.	Российский экономический журнал: научпракт. журнал / учредители: ЗАО			
	«ЭЖ МЕДИА» Москва: Академия менеджмента и бизнес-администрирования,			
	1991 Выходит 6 раз в год ISBN печатной версии 0130-9757 Текст :			
	электронный // ЭБС elibrary [сайт] URL :			
	https://elibrary.ru/contents.asp?titleid=9065(дата обращения : 06.02.2025).			

г) информационные электронно-образовательные ресурсы:

No	Источник	
$\Pi/\Pi$		
1.	Электронно-библиотечная система «ЭБС Лань» https://e.lanbook.com/	
2.	Электронно-библиотечная система «ЭБС ЮРАЙТ» https://urait.ru/	
3.	«НАУЧНАЯ ЭЛЕКТРОННАЯ БИБЛИОТЕКА eLIBRARY.RU» https://elibrary.ru/	
4.	Информационно-правовое обеспечение «КонсультантПлюс»	
	(Локальная информационно-правовая система) https://www.consultant.ru/	

### 4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Контроль и оценка результатов освоения учебной дисциплины осуществляется преподавателем в процессе проведения практических занятий, тестирования, решения ситуационных задач.

Результаты обучения	Критерии оценки	Формы и методы		
		контроля и		
	2	оценки		
Знания				
- особенности и перспективы	- знает особенности и	Текущий		
развития отрасли;	перспективы развития отрасли;	контроль в форме:		
- основные оборотные средства организации,	- ориентируется в отраслевом	- устного опроса;		
средства организации, трудовые ресурсы,	рынке труда; - ориентируется в экономических	- устного опроса,		
нормирование оплаты труда;	ресурсах организации: знает	- тестирования.		
- основные экономические	основные оборотные средства	Промежуточная		
механизмы функционирования	организации, трудовые ресурсы,	аттестация в		
предприятия: планирование и	нормирование оплаты труда;	форме:		
проектирование работ,	- понимает основные	- дифференциро-		
издержки производства,	экономические механизмы	ванного зачета		
себестоимость продукции,	функционирования предприятия:	(оценка		
ценообразование;	планирование и проектирование	результатов		
- основные технико-	работ, издержки производства,	ответа на		
экономические показатели	себестоимость продукции,	вопросы).		
деятельности организации;	ценообразование;	,		
- пути повышения	- знает пути повышения			
экономической эффективности	экономической эффективности			
производства;	производства;			
- основы бережливого	- понимает основные методы			
производства;	бережливого производства;			
- сущность и характерные	- понимает сущность			
черты современного	менеджмента, его характерные			
менеджмента, историю его	черты в современном мире;			
развития;	- выделяет особенности			
- особенности менеджмента в	менеджмента в области			
области профессиональной	профессиональной деятельности;			
деятельности;	- понимает функции менеджмента			
- функции менеджмента в	в рыночной экономике:			
рыночной экономике:	планирование, организацию,			
планирование, организацию,	мотивацию и контроль			
мотивацию и контроль деятельности экономического	деятельности экономического субъекта;			
деятельности экономического субъекта;	- знает основные элементы			
- понятие организации,	организации, принципы			
внешняя и внутренняя среда	построения организационной			
организации, принципы	1 -			
построения организационной	- знает основные этапы принятия			
структуры управления;	и реализации управленческих			
- процесс принятия и	решений;			
реализации управленческих	- знает стили руководства, их			
решений;				
<del>-</del>	характерные черты;			

- стили управления, коммуникации, деловое общение;
- маркетинговую деятельность организации;
- классификацию геодезической продукции как товара;
- комплекс маркетинговых мероприятий с учётом специфики картографогеодезической отрасли.
- демонстрирует знания в организации делового общения, проведении деловых совещаний;
- понимает сущность и функции маркетинга;
- уверенно ориентируется в маркетинговых мероприятиях с учётом специфики картографогеодезической отрасли.

Критерии формирования оценки за устный ответ:

Оценка «5 (отлично)» ставится, если обучающийся: полно и аргументировано отвечает по содержанию вопроса; обнаруживает понимание материала,

Оценка «4 (хорошо)» ставится, если обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для оценки «5», но допускает 1-2 ошибки, которые сам же исправляет.

Оценка «3 (удовлетворительно)» ставится, обучающийся если обнаруживает знание и понимание основных положений темы, но: излагает материал неполно неточности допускает определении понятий; не умеет достаточно глубоко доказательно обосновать свои суждения привести свои примеры; излагает материал непоследовательно и допускает ошибки.

Оценка **«**2 (неудовлетворительно)» ставится. если обучающийся обнаруживает незнание ответа соответствующее задание, допускает ошибки формулировке определений правил, искажающие их смысл, беспорядочно неуверенно излагает материал.

Критерии оценки результатов тестирования

«5» - 85-100% верных ответов

«4» - 69-84% верных ответов

«3» - 51-68% верных ответов

«2» - 50% и менее

#### Умения

- понимать суть планирования производства и проектирования видов работ;
- применять правила разработки бизнес-плана с выделением инвестиционной привлекательности коммерческих идей в рамках профессиональной деятельности;
- определять стоимость продукции;
- рассчитывать основные технико-экономические показатели деятельности организации;
- выполнять анализ хозяйственной деятельности организации;
- намечать мероприятия и предложения по повышению экономической эффективности производства;
- разбираться в основных инструментах бережливого производства;
- ориентироваться в организационных структурах управления различного типа;
- принимать эффективные решения, используя систему методов управления;
- разрабатывать мотивационную политику организации;
- применять в профессиональной деятельности приемы делового и управленческого общения;
- определять количественные показатели рынка;
- определять наиболее привлекательные сегменты рынка;
- планирование комплекса маркетинговых мероприятий.

- представляет порядок составления технических проектов;
- представляет структуру и основные разделы бизнес-плана, обосновывает привлекательность коммерческой идеи в рамках профессиональной деятельности;
- определяет стоимость продукции с применением нормативных сборников;
- умеет рассчитывать основные технико-экономические показатели деятельности организации;
- выполняет анализ хозяйственной деятельности организации;
- обосновывает предложения и мероприятия по повышению экономической эффективности производства;
- уверенно ориентируется в основных инструментах бережливого производства;
- уверенно работает с организационной структурой управления организации, выделяет элементы структуры, устанавливает связи, определяет тип структуры управления; демонстрирует принятие
- управленческих решений, используя информацию о новинках в развитии отрасли;
- уверенно определяет эффективность системы мотивации труда в современной организации;
- умеет применять в профессиональной деятельности приемы делового и управленческого общения;
- определяет количественные показатели рынка;
- определяет наиболее привлекательные сегменты рынка;
- уверенно выполняет анализ маркетинговой активности предприятия;
- понимает основы планирования

### Текущий контроль в форме:

- наблюдения за выполнением заданий и оценки на практических занятиях.

# Промежуточная аттестация в форме:

- дифференцированного зачета (оценка результатов решения задач).

- понимает основы планирования маркетинговых мероприятий.

Критерии оценивания результатов практических работ:

Оценка 5 «отлично» - дано полное верное решение, в логическом рассуждении решении И ошибок. задача решена рациональным способом, получен правильный ответ, ясно описан способ решения, обучающийся свободно ориентируется предлагаемой ситуации и отвечает дополнительные вопросы. Работа выполнена в установленное время.

Оценка 4 «хорошо» - дано верное решение, но имеются небольшие недочеты, в целом не влияющие на решение, такие как небольшие логические пропуски, не идеей связанные с основной решения. Решение оформлено не вполне аккуратно, НО это мешает пониманию решения, имеются механические ошибки или несущественные арифметические ошибки. Обучающийся целом ориентируется предлагаемой ситуации отвечает И дополнительные вопросы. Работа выполнена в установленное время. Оценка 3 «удовлетворительно» имеются существенные ошибки в логическом рассуждении решении. Рассчитанное значение искомой величины искажает экономическое содержание ответа. Обучающийся ориентируется предлагаемой ситуации только с помощью наводящих вопросов преподавателя. Работа выполнена в установленное время. Оценка 2 «неудовлетворительно» -Решение неверное отсутствует. Рассмотрены отдельные случаи при отсутствии Отсутствует решения. окончательный численный ответ (если он предусмотрен в задаче). Правильный ответ угадан,

выстроенное под него решение - безосновательно. Обучающийся не	
ориентируется в предлагаемой ситуации даже с помощью	
наводящих вопросов преподавателя. Работа не выполнена в установленное время.	